



Wir suchen für unsere Abteilung Vertrieb eine/n

## Aussendienstmitarbeiter (m/w/d)

für Bayern mit Standort Nürnberg und Umgebung

## Ihre Aufgaben:

- Intensive Betreuung unserer Bestandskunden in Deutschland
- Kontinuierliche Gewinnung von Neukunden
- Verantwortung f
  ür die strategische Kundenplanung
- Entwicklung und Umsatzsteigerung Ihres Verkaufsgebietes
- Verfolgung von Angeboten bis zur Auftragserteilung
- Marktbeobachtung, Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Mitarbeit bei Vertriebsaktionen
- Teilnahme an Kundenveranstaltungen und Messen
- Durchführung von Schulungen

## Ihre Qualifikationen:

- Erfahrung im Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen Produkten
- Umfangreiche Branchenkenntnisse
- Kenntnisse in der Werkzeug- oder Werkstückspanntechnik sind von Vorteil
- Technische Ausbildung wie z.B. Techniker
- Kundenorientiertes Verhalten
- Freude am Verkaufen
- Verhandlungssicheres und verbindliches Auftreten
- Eigeninitiative, Zielstrebigkeit, Flexibilität
- Hohe Reisebereitschaft
- Englischkenntnisse

## Wir bieten Ihnen:

- Intensive Einarbeitung in unser Produktportfolio
- Kontinuierliche Weiterentwicklung
- Spannende, herausfordernde Aufgaben in einem wachsenden Markt
- Angenehmes Arbeitsklima in einem motivierten Team
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Attraktive, ergebnisorientierte Vergütung

Bitte geben Sie in Ihrer Bewerbung Ihren frühesten Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellungen an.

Die Bilz Gruppe ist ein führender Hersteller von Spannwerkzeugen für Gewindeschneid- und Hochleistungswerkzeuge. Mit Anspruch auf höchste Qualität entwickeln und produzieren heute ca. 400 Mitarbeiter weltweit modernste Lösungen zur Werkzeugspannung. Zusammen mit unseren Schwesterfirmen sind wir Teil einer

stabilen Gesellschafterstruktur. Mit 100-jähriger Firmengeschichte verstehen wir uns als große Familie erfahrener langfristig mit dem Unternehmen verbundener Mitarbeiter, die wir großteils selbst ausgebildet, zumindest aber kontinuierlich weiterentwickelt haben.



